



China

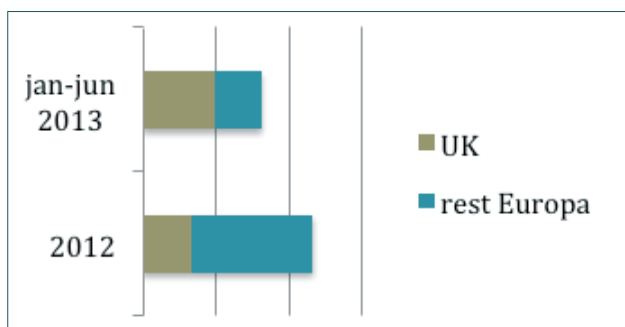
Nu de vakanties voorbij zijn wordt meer en meer duidelijk wat de prijsrichting zal zijn van de grote 3. De eerste voorzetjes daarvoor worden al gegeven. Deze duiden op een lager prijsniveau dan wat we de afgelopen 2 maanden mochten meemaken.

Frappant is ook dat zij nu al indicaties/bandbreedte afgeven tot het einde van dit jaar. De uitwerking van de Green-Fence politiek wordt nu ook duidelijk.

Diverse studies wijzen op een serieuze 'change of landscape'. Helaas is het wel zo dat een aantal bedrijven, waaronder een ook Nederlandse, daardoor financieel hard geraakt dreigen te worden. (sommige wellicht terecht; anderen zeker niet)

Indonesië

Ook in Indonesië zijn de mensen weer aan het werk. De meeste papierfabrieken gaan eerst inventariseren hoeveel containers er nog in de haven(s) staan voor uitlossing en wat dit voor gevolgen heeft voor de voorraad oud papier. Dat er extra veel gekocht is blijkt wel uit het feit dat dit eerste half jaar er al bijna 70% van het normale Europese jaar kwantum gekocht is. (zie grafiek)



Het overgrote deel blijkt overigens uit de UK te komen. Daar moet een verklaring voor zijn! (De afgelopen 4 maanden is er ook uit de USA maar erg minimaal gekocht)

De inkopers c.q. eigenaren zijn nu de markt aan het aftasten van wat het sentiment is en in welke richting de prijzen zouden kunnen gaan. Gezien de reeds vermelde extra gekochte hoeveelheden in het 1^e half jaar, is de verwachting dat men niet bijzonder veel zal bestellen.

Vietnam

Volgens de VPPA (Vietnamese Pulp & Paper Association) heeft de Vietnamese papierindustrie dit jaar moeite om voldoende afzet te vinden voor haar productie. Dit omdat de consumptie van papier lokaal sterk afgenomen is. Fabrieken hebben soms geen andere keus dan de machines langzamer te laten draaien of zelfs stil te zetten. In sommige gevallen nam de voorraad gereed product toe met zo'n 33%.

Europa/Nederland

Of dit nu een uitvloeisel is van de Green Fence problematiek of gewoon gezonde economische bezinning; opmerkelijk is dat juist die partijen die de afgelopen jaren bij Noord-Europese aanbestedingen bijzonder (prijs)dominant waren, nu wel erg 'low-profile' acteren. Goede zaak overigens, want het kan geen kwaad dat het 'prijsgebouw' bij de bronnen in weer wat normaler vaarwater terecht komt. Toch zijn er nog steeds partijen die, wellicht uit 'windowdress'-overwegingen, letterlijk coûte que coûte toch nog bijzonder dure contracten aangaan.